

# はじめに

このたびは、メール講座へのご登録ありがとうございます。

また、特典の一つ目、「**ペルソナの履歴書テンプレート**」をダウンロードくださ  
いまして、ありがとうございます。

「**ペルソナはひとり**」とはいうものの、ピンポイントに一人に絞るのはけっこう  
難しいものですよ。

なぜそんなに細かくプロフィールしなければならないかというと

私たちがブログやメルマガなどで見込み客へ発信する際、  
話す相手が明確でないと、話がフワツとしてしまい、**相手に刺さらない**からです。

たとえば、一番好きな人に宛てて書く手紙は、友達全員に向けて書くものよりピ  
ンポイントでその人のことを想って書きますよね！？

ブログやメルマガも同じ、「大好きなあの人」に書くラブレターと思って  
「**お客様全員がこんな人だったらいいな**」と思える誰かを想定して書いてみてい  
ただきたいのです。

あなたのペルソナを描きやすいように、「履歴書」という形にしてみました。  
あなたが**お客様として「採用したい」理想の人物像**を浮き彫りにする手助けにな  
れば幸いです。

あせつとらぼ＊Mizuna

